

massnews

EDICIÓN 130 · JUNIO - SEPTIEMBRE · LA REVISTA DE MASSCOMM · WWW.MASSCOMM.ES

CONSTRUYENDO
EL FUTURO
TECNOLÓGICO



CON LA
SOLIDEZ



DE LAS GRANDES CIVILIZACIONES



ACTUALIDAD

INTEGRACIÓN DE GPON EN OMADA, LA REVOLUCIÓN EN LA GESTIÓN DE INFRAESTRUCTURAS DE REDES

Pág. 4

FORMACIÓN

IBERNEX LANZA SU NUEVO CAMPUS ONLINE DE FORMACIÓN PARA ESPECIALISTAS

Pág. 12 - 13

EVENTOS

ÉXITO ROTUNDO DE LA PRIMERA EDICIÓN DE LOS DESAYUNOS TECH DE MASSCOMM

Pág. 14 - 15



Comunicaciones Networking Seguridad Cloud Audiovisuales

OFICINA DE PROYECTOS

PREVENTA Y POSTVENTA

FORMACIÓN

LOGÍSTICA

GARANTÍAS

MARKETING

E-COMMERCE

FINANCIACIÓN

masscomm 

Atención al cliente

941 240 694

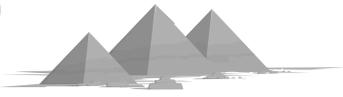
info@masscomm.es

www.masscomm.es

Tu Socio Tecnológico
de Confianza

CONSTRUYENDO
EL FUTURO
TECNOLÓGICO

CON LA SOLIDEZ DE LAS GRANDES CIVILIZACIONES



En la antigüedad, civilizaciones como Egipto y Roma construyeron sus imperios sobre los cimientos de la innovación, la colaboración y la excelencia técnica. Las pirámides de Egipto, por ejemplo, no solo son monumentos impresionantes por su escala y perfección, sino que representan el pináculo de la ingeniería, la planificación y la ejecución colaborativa. Los acueductos romanos, con su ingeniosa utilización de la gravedad para abastecer de agua a las ciudades, muestran cómo la integración de soluciones puede transformar la vida cotidiana.

En Masscomm, seguimos el legado de estos antiguos visionarios al integrar soluciones tecnológicas globales que abordan las necesidades contemporáneas de conectividad, comunicaciones, audiovisuales y seguridad física y lógica. Nuestra misión es clara: ofrecer a nuestros clientes, los integradores, las mejores herramientas y todo el soporte necesario para construir proyectos exitosos que marquen la diferencia en diversos sectores: sociosanitario, hotelero, industria, educación, retail, administraciones públicas, smart cities...

El legado de los ingenieros egipcios

Imaginemos por un momento estar en las orillas del Nilo, observando a los antiguos ingenieros egipcios diseñar y construir las pirámides de Giza. Estos monumentos, que han perdurado a lo largo de milenios, no solo son una maravilla arquitectónica, sino también un **testimonio del poder de la colaboración, de la cooperación y la precisión técnica.** Los egipcios trabajaban con una precisión milimétrica y una coordinación impecable, utilizando herramientas avanzadas para su tiempo y una logística impresionante para mover tremendos bloques de piedra.

En Masscomm, nos inspiramos en esta

dedicación a la perfección. Nuestro equipo de profesionales altamente formados y certificados se asemeja a estos antiguos maestros de la construcción. Con un profundo conocimiento técnico y un compromiso inquebrantable con la excelencia, ofrecemos soporte preventivo y posventa que garantiza que cada proyecto no solo cumpla, sino que supere las expectativas de todos nuestros clientes.

La red de conexiones romanas

Por otro lado, podemos viajar mentalmente a la antigua Roma, donde los ingenieros romanos estaban ocupados construyendo una vasta red de acueductos para suministrar agua a las ciudades. Estos acueductos, que funcionaban a través de la ingeniosa utilización de la gravedad, son un símbolo de cómo la integración de soluciones puede tener un impacto profundo y duradero en la sociedad.

Al igual que los romanos garantizaron un suministro de agua constante y seguro para su población, en **Masscomm nos aseguramos de que nuestras soluciones de comunicaciones y networking sean igualmente fiables y eficientes.** Garantizamos que nuestros clientes estén siempre conectados, sin importar las condiciones, permitiendo una comunicación fluida y segura en todas las organizaciones apoyándonos para ello en fabricantes líderes.

La protección del ojo de Horus

En Egipto, Horus, el dios con cabeza de halcón, era venerado como el protector del faraón y símbolo de vigilancia y seguridad. Su ojo, el Ojo de Horus, era un poderoso amuleto de protección contra el mal. En el mundo moderno, la seguridad física y lógica es crucial para cualquier organización. En **Masscomm, implementamos soluciones de seguridad que actúan como un escudo divino, protegiendo los activos y datos de nuestros clientes**

con una eficacia imbatible.

Con nuestras soluciones de seguridad, nuestros clientes pueden operar con la tranquilidad de saber que están protegidos, al igual que los faraones confiaban en la protección de Horus para asegurar sus reinados.

La magia visual de Apolo

Apolo, dios griego del sol, la música y la profecía, también tenía dominio sobre las artes y la belleza. La forma en que iluminaba el mundo y revelaba su esplendor puede compararse con el impacto de las soluciones audiovisuales en la era moderna. En la antigüedad, las ceremonias y los eventos públicos se embellecían con la música y la poesía dedicadas a Apolo, creando experiencias memorables y significativas.

En Masscomm, nuestras soluciones audiovisuales son como la luz de Apolo, transformando los entornos y elevando las experiencias.

Así como las grandes civilizaciones del pasado construyeron sus imperios sobre bases sólidas de innovación, colaboración y excelencia, en Masscomm seguimos sus pasos. Al integrar soluciones tecnológicas avanzadas y ofrecer un soporte excepcional, nos aseguramos de que nuestros clientes puedan alcanzar sus objetivos y construir un futuro lleno de posibilidades.

Gracias por confiar en nosotros y permitirnos ser parte de vuestro viaje hacia un futuro más conectado, más seguro e innovador. Como siempre, estamos aquí para apoyaros, resolver vuestros desafíos y ayudaros a alcanzar vuestros objetivos con soluciones tecnológicas de primer nivel.

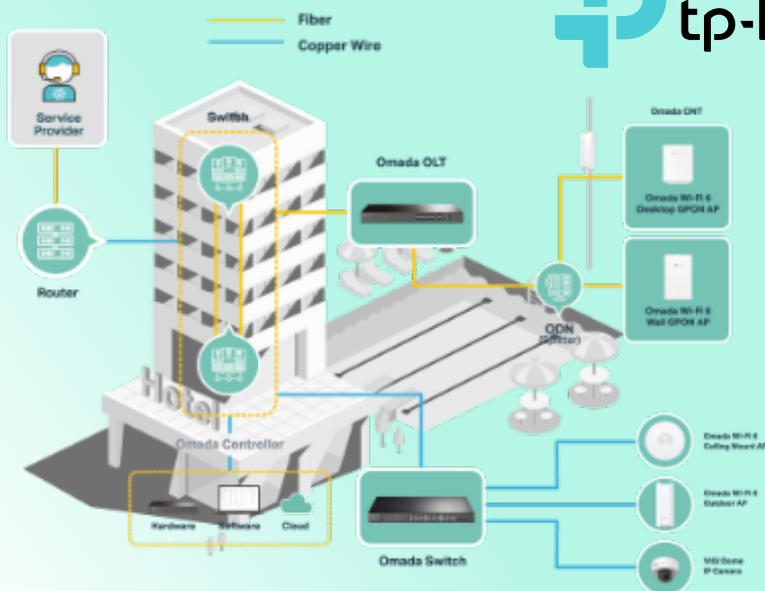
Sigamos construyendo juntos, con la visión y la tenacidad que caracterizaron a los grandes constructores del pasado, hacia un futuro lleno de posibilidades y éxitos compartidos.

EVA CORRAL

Directora de Marketing
y Alianzas Masscomm



Integración de GPON en Omada: La revolución en la gestión de infraestructuras de redes



En verticales como hospitality, retail o PYMES, la conectividad a internet rápida, potente y segura se ha convertido en imprescindible para desarrollar su actividad.

La tecnología de fibra óptica GPON (Gigabit Passive Optical Network) surge para impulsar la conectividad en entornos de alta densidad con numerosos usuarios conectados.

La tecnología GPON es escalable para adaptarse a cualquier tamaño de instalación. La infraestructura de red puede crecer a medida que aumenta el número de dispositivos conectados asegurando un rendimiento óptimo en todo momento. Las redes GPON son redes pasivas, lo que implica un **menor coste de mantenimiento, optimización de los recursos y reducción de los gastos operativos y energéticos a largo plazo.** Esto es un factor clave para la rentabilidad de hoteles y resorts donde la eficiencia en la gestión de la red es esencial.

Gestión centralizada de redes TP-Link Omada

Omada es la plataforma SDN ideal para configurar y administrar infraestructuras de redes complejas GPON desde una única interfaz. Los administradores de red tienen el control total sobre los puntos de acceso GPON y Ethernet para optimizar el rendimiento general de la red. Sus **principales beneficios son:**

1. Gestión unificada de la red. El control de los puntos de acceso GPON y Ethernet desde una única interfaz centralizada hace que la configuración y mantenimiento de la red sea rápida, pudiendo configurar despliegues de red GPON en 30 minutos.

2. Control total de la red. Con una visión panorámica de la red, de su estado y del rendimiento de los puntos de acceso GPON y Ethernet.

3. Alta velocidad. Con velocidades de hasta 1 Gbps.

4. Roaming entre los puntos de acceso de fibra y ethernet. Asegura que los dispositivos de los huéspedes mantengan una conexión sin cortes a velocidad estable al desplazarse por el hotel.

5. Gran capacidad de conexión. Cada puerto GPON soporta hasta 128 conexiones por fibra con rendimiento optimizado y estable de la red.

6. Solución escalable. Se adapta a cualquier tipo de despliegue e instalación ajustando el número de equipos a las necesidades reales del hotel.

7. Máxima seguridad con la integración de las nuevas funcionalidades DPI, IPS e IDS en la controladora Omada.

Nuevos equipos Omada GPON

Punto de acceso EAP615GP-Wall

Puede instalarse en pared, integra dos puertos Gigabit Ethernet y uno RJ11 para configurar cuentas SIP y hacer uso de teléfonos analógicos con alimentación directa.

Sus dos antenas de doble banda alcanzan los 50 metros cuadrados de cobertura. Con tecnología OFDM optimiza el ancho de banda y mejora la capacidad de la red evitando interferencias.

Además, puede crear accesos distintos a las visitas con varias opciones de autenticación como Portal Cautivo, 802.1X o Radius / Local Database.

Punto de acceso EAP610GP-Desktop

Se puede instalar en pared o en escritorio y, al igual que el equipo GPON EAP615GP-Wall, cuenta con roaming para garantizar al usuario una conexión estable sin cortes al moverse por el hotel. La tecnología TP-Link Omada Wi-Fi Mesh amplía la cobertura de la red para dar una mayor libertad de instalación de los puntos de acceso.

La función Omada Wi-Fi IA selecciona automáticamente el canal y ajusta su potencia gracias a sus antenas inteligentes de alta ganancia. Con puerto FXS (RJ11) con funcionalidad VoIP le hace compatible con cuentas SIP para recibir y realizar llamadas.

Con la integración de sus soluciones escalables de fibra GPON en Omada, TP-Link se convierte en un socio estratégico para el sector Hospitality, garantizando una experiencia de conectividad extraordinaria a los huéspedes a través de un control eficiente de la red con alta velocidad mientras se reduce los costes de mantenimiento y operativos.

ALCANZAMOS UN ACUERDO DE COLABORACIÓN CON ARUBA PARA COMERCIALIZAR SUS SOLUCIONES DE NETWORKING



Desde Masscomm, mayorista líder en soluciones tecnológicas globales, estamos felices de anunciar un acuerdo de colaboración con Aruba. Esta alianza nos permite comercializar las innovadoras soluciones de conectividad de Aruba, brindando a nuestros clientes acceso a tecnología de vanguardia en redes y conectividad.

Aruba, una compañía de Hewlett Packard Enterprise, está especializada en soluciones de redes seguras e inteligentes. Con un enfoque en la movilidad, la nube y el IoT, Aruba proporciona una infraestructura de red que permite a las organizaciones optimizar su conectividad y garantizar una experiencia de usuario excepcional.

Descubre las nuevas soluciones **INSTANT ON DE ARUBA.**

Las soluciones **Instant On** están diseñadas para satisfacer las necesidades de las pequeñas y medianas empresas con una instalación fácil y un rendimiento fiable. Las principales características de las soluciones Instant On incluyen:



**Configuración
rápida y sencilla**



**Redes Wi-Fi de
alta velocidad**



**Seguridad
avanzada**



Gestión remota

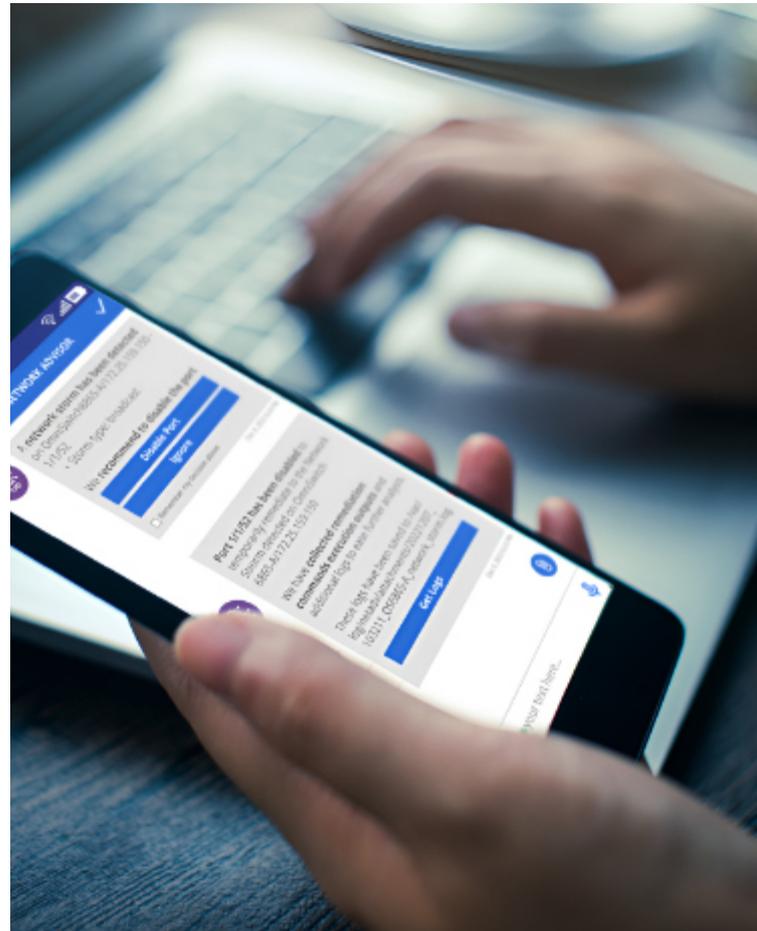
Instant On se basa en la nube y se gestiona a través de una aplicación por lo que, los clientes, pueden gestionar su red de forma remota, acceder a la asistencia técnica desde la aplicación móvil y mantener toda la red protegida con actualizaciones periódicas automatizadas.

Con este acuerdo, Masscomm y Aruba buscan ofrecer a sus clientes soluciones de conectividad y seguridad, optimizando las redes empresariales y proporcionando un excelente soporte técnico.



Alcatel-Lucent revolucionaria la gestión de redes con **OmniVista Network Advisor**

Alcatel-Lucent Enterprise ha lanzado OmniVista Network Advisor, una avanzada solución de gestión de redes que integra inteligencia artificial (IA) y aprendizaje automático (ML). Este sistema autónomo proporciona supervisión en tiempo real, alertas sobre posibles riesgos y corrección automática de problemas, mejorando la calidad de la experiencia del usuario (QoE).



Principales Beneficios:

1

Supervisión 24/7
con alertas en
tiempo real

2

Acelera la detección,
reacción y mitigación
de amenazas

3

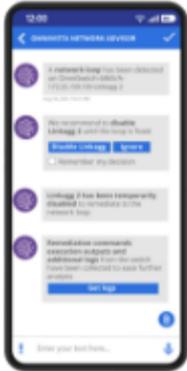
Resuelve rápido los
problemas con un
solo toque en el
smartphone

4

Auditoría de la
configuración

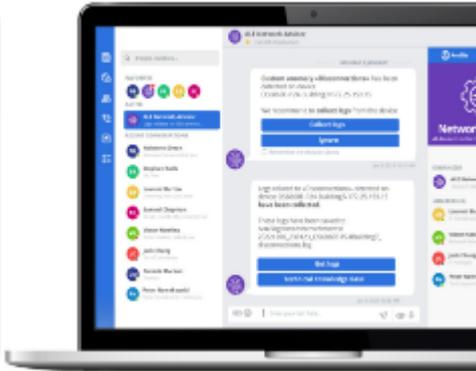
- **Supervisión 24/7 con alertas en tiempo real** identifican los posibles riesgos.
- En cuanto a las amenazas a la seguridad, acelera la detección, reacción y mitigación, **compara el comportamiento de la red y resalta los cambios optimizando la red en tiempo real, para mejorar la calidad de la experiencia.**
- Resuelve rápidamente los problemas con un solo toque, **directamente desde el smartphone y capturando datos esenciales** para solucionar un problema cuando se produce.
- Auditoría de configuración: **alerta sobre errores de aprovisionamiento y propone correcciones, a la vez que proporciona informes diarios/semanales y KPI.**

Solucione un problema de red con solo un toque



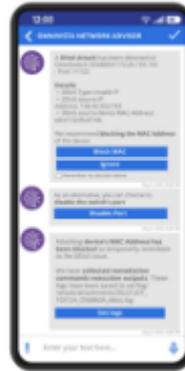
Detecta problemas de red y puede aplicar una solución directamente desde el smartphone

Reduce la labor resolutiva de los problemas



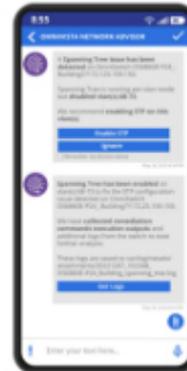
Captura datos esenciales para solucionar un problema cuando se produce

Detecta las amenazas a la seguridad y reacciona ante ellas



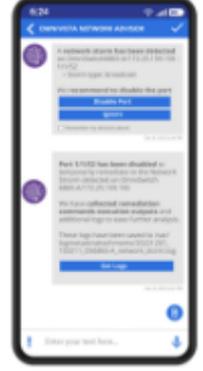
En cuanto a las amenazas a la ciberseguridad, acelera la detección, reacción y mitigación

Auditoria de la configuración



Alerta sobre posibles errores de aprovisionamiento y propone correcciones

Supervisión de la red



La solución compara el comportamiento de la red y pone de manifiesto cualquier cambio repentino

Impacto en la Gestión de Redes:

• Reducción de Intervenciones de TI:

Automatiza la detección y mitigación de problemas, reduciendo la necesidad de intervención manual y mejorando la eficiencia operativa.

• Mantenimiento Predictivo:

La tecnología permite adelantarse a problemas antes de que ocurran, lo que acelera las operaciones hasta 20 veces, según estudios recientes.

• Integración con Rainbow™ CPaaS:

Mejora la colaboración y el tiempo de respuesta, integrando aplicaciones de terceros y otras plataformas de IA.

Casos de Uso y Compatibilidad:

OmniVista Network Advisor es aplicable en diversos sectores, incluyendo **educación, transporte, energía, sanidad y administración pública.**

Es compatible con una amplia gama de dispositivos OmniSwitch y OmniAccess Stellar.

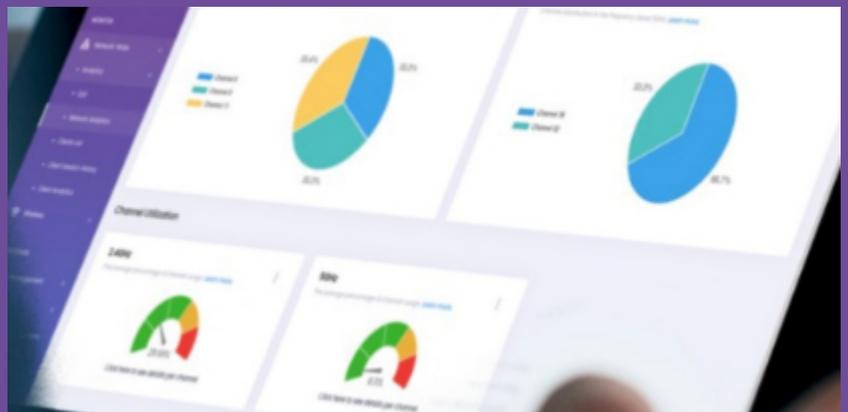
Conclusión:

Con OmniVista Network Advisor, Alcatel-Lucent Enterprise proporciona una herramienta esencial para la gestión proactiva de redes, optimizando operaciones, reduciendo riesgos y mejorando la experiencia del usuario. Esta solución avanzada permite a las organizaciones enfrentar los desafíos actuales de gestión de redes con mayor eficacia y previsión.

La experiencia de ALE con clientes reales de todo el mundo reveló que el 66 % de los problemas notificados ya figuraban en la base de conocimientos de ALE.

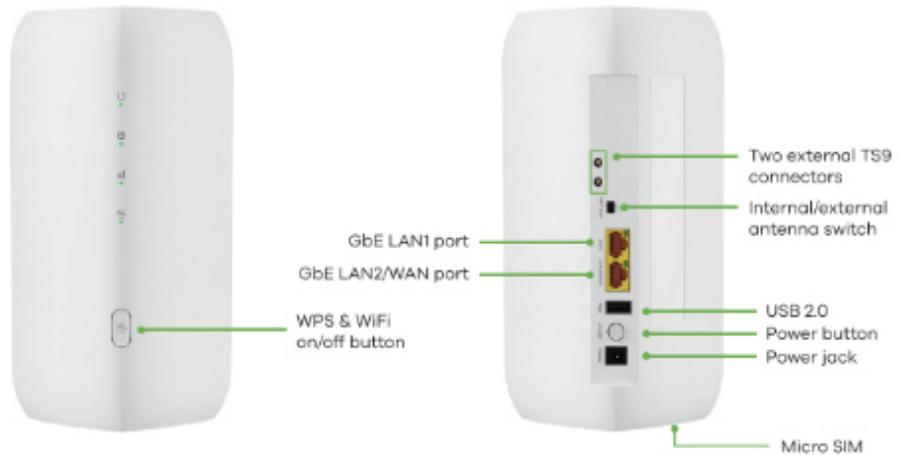
Dado que OmniVista Network Advisor incorpora esta misma base de conocimientos, ALE espera proporcionar respuestas fácilmente disponibles a más del 50 % de los problemas de red.

La evolución de OmniVista Network Advisor permitirá la ejecución proactiva del mantenimiento predictivo para evitar problemas conocidos mucho antes de que se produzcan, lo que se traducirá en una mejor experiencia del usuario y en una resolución de problemas más rápida.



Interface Description

PRESENTAMOS
EL FWA505:
UN VERSÁTIL
ROUTER 5G NR
PARA INTERIORES



Con Nebula FWA505,

disfruta de una conectividad superior y simplifica tu vida digital con un router que ofrece rendimiento, fiabilidad y seguridad en un solo paquete.

Nebula FWA505

EL FWA505 es un innovador router 5G NR diseñado para simplificar tus necesidades de conectividad. Con su funcionalidad inalámbrica, te ofrece redes fiables y una solución económica para tu hogar o negocio. Además, proporciona asistencia profesional sin complicaciones, asegurando que siempre estés conectado sin problemas. A diferencia de usar un teléfono móvil para compartir Internet, el FWA505 destaca por su mejor rendimiento, menor generación de calor y mayor estabilidad. También, **resulta más económico que los sistemas cableados tradicionales**, eliminando la necesidad de instalación de cables y ofreciendo altas velocidades de conexión.

Características principales de Nebula FWA505

Nebula FWA505 es un router 5G NR para interiores que **combina fiabilidad y rentabilidad**. Con su

capacidad plug-and-play, puedes disfrutar de las ventajas del 5G y WiFi 6, **reemplazando las conexiones cableadas tradicionales de manera eficiente.**

Este router **puede conectar hasta 64 dispositivos simultáneamente y cuenta con WiFi de doble banda (5GHz y 2,4GHz) para un rendimiento óptimo en cualquier entorno.**

Nebula FWA505 es ideal para aplicaciones móviles como obras de construcción, exposiciones o tiendas pop-up.

Sus puertos LAN Gigabit Ethernet duales garantizan un rendimiento y estabilidad superiores en comparación con el uso compartido de Internet por teléfono móvil.

Esta solución no solo es más rentable, sino que también supera en funcionalidad a las configuraciones de Internet cableadas tradicionales.

Gestión y seguridad simplificadas

La aplicación Nebula facilita la configuración y gestión del router. Con funciones como escaneo de códigos QR, monitorización del estado de la red, control de dispositivos y resolución de problemas en tiempo real, el proceso de configuración es sencillo y directo. Además, las robustas funciones de seguridad incluyen cifrado WPA2/WPA3, opciones de cortafuegos y varios mecanismos de filtrado, minimizando los riesgos de seguridad y protegiendo tu red.

Advertencia

Este artículo ofrece una visión general de la serie FWA505 y puede no aplicarse uniformemente a cada modelo o versión de software/firmware. Antes de comprar o utilizar el dispositivo, consulta la documentación específica del modelo o versión, o ponte en contacto con el servicio de asistencia técnica para obtener información precisa.

CLOUDUCM

La centralita en la nube que revoluciona la comunicación empresarial



En el entorno empresarial moderno, la necesidad de contar con herramientas de comunicación eficientes y seguras es más crucial que nunca. CloudUCM es una solución de PBX en la nube que proporciona una plataforma de colaboración y comunicación empresarial escalable y segura con potentes funciones e integraciones que permiten a los equipos ser más productivos que nunca.

Funciones completas de comunicación unificada y colaboración

CloudUCM destaca por su capacidad para admitir hasta 200 usuarios y gestionar hasta 64 llamadas simultáneas, lo que la convierte en una **opción ideal para empresas de diferentes tamaños**. La plataforma integra audio, vídeo y reuniones web, siendo compatible con ordenadores de sobremesa, dispositivos móviles y terminales SIP, asegurando así una experiencia de usuario fluida y consistente.

Comunicación desde cualquier lugar

La aplicación Wave de CloudUCM, disponible para móvil, escritorio y web, permite a los usuarios comunicarse desde cualquier lugar y en cualquier dispositivo. Esto es especialmente útil en el contexto actual, donde el trabajo remoto y los equipos distribuidos son cada vez más comunes.

La capacidad de estar siempre conectados mejora significativamente la productividad y la eficiencia operativa.

Gestión y seguridad en la Nube

CloudUCM es compatible con GDMS (Grandstream Device Management System), una herramienta que facilita la configuración, aprovisionamiento, gestión y supervisión de los dispositivos en la nube. Además, **los servicios SBC (Session Border Controller) gratuitos integrados protegen los sistemas CloudUCM de posibles ataques externos, garantizando la seguridad de las comunicaciones empresariales.**

Herramientas de colaboración avanzadas

Entre las características de colaboración de CloudUCM se incluyen **mensajería instantánea/ chat, pantalla compartida, pizarra, compartición de archivos y grabación de reuniones.**

También ofrece un asistente de reuniones, lo que facilita la organización y gestión de estas.

Estas herramientas permiten una colaboración más eficaz y una mejor gestión de proyectos.

Integraciones y compatibilidad

CloudUCM se integra con plataformas de atención al cliente como **WhatsApp y Telegram**, y ofrece **chat en directo** integrado tanto para escritorio como para dispositivos móviles. La centralita también cuenta con **tecnologías avanzadas de seguridad y cifrado**, con una garantía de servicio del 99.99% proporcionada por AWS, lo que asegura un rendimiento fiable y seguro.

Calidad de voz y resistencia

Códec de voz Opus de banda completa, códecs de vídeo H.264, H.263, H.263+, VP8, resistencia a la fluctuación de fase de hasta un 50% de pérdida de paquetes. Esto **garantiza una calidad de voz superior y una comunicación clara y sin interrupciones.**

Integraciones empresariales

CloudUCM ofrece integración con una variedad de soluciones empresariales como **CRM, PMS, ERP, Microsoft Teams, Office 365 y Google Drive**. Estas integraciones permiten a las empresas unificar sus comunicaciones y flujos de trabajo, mejorando la eficiencia y la gestión de información.

Si miro a las nubes...

Una frase que se escucha recurrentemente, y que ha arraigado profundamente en el ámbito de los negocios es, **“RETROCEDER NI PARA TOMAR IMPULSO”**. No obstante, la experiencia nos dice que un avance precipitado, o sin los debidos análisis y planificación, no suele conducir a unos buenos resultados.

Si echamos un vistazo a la historia, y dado que el mito de Ícaro se me hace demasiado tendencioso para lo que quiero exponer, probablemente una situación arquetípica de una cadena de decisiones desafortunadas, basadas en la precipitación y desconocimiento de las propias capacidades frente a la situación real, podrían ser el cúmulo de decisiones que llevaron a la tristemente célebre “carga de la brigada ligera”.

En la situación que quiero tratar, muchas compañías por fortuna no han arrojado a sus caballerías a un futuro incierto (a la par que épico). No obstante, la realidad es que **la evolución del mercado de las plataformas de comunicaciones corporativas ha sido notablemente dinámica en la última década**, y en muchos casos se han tomado decisiones estratégicas, siguiendo tendencias generales, y basadas en análisis muy someros, sin atender las necesidades y capacidades de la propia organización.

La transición inicial hacia servicios basados en la nube y modelos de pago por uso representó una revolución, promoviendo la escalabilidad, la flexibilidad y la eficiencia en costos. Estos modelos permitieron a las empresas acceder a tecnología y servicios avanzados sin la necesidad de una inversión inicial significativa.

A pesar de lo anterior, recientemente estamos presenciando una tendencia de retroceso, con muchas empresas optando por “aterrizar” sus plataformas y servicios. Esto nos podría llevar a preguntarnos el motivo de dicha reestructuración, y la pregunta de si alguien se equivocó entonces, o lo está haciendo ahora. La respuesta general es, cómo muchas veces sucede, un “rotundo” depende, y es que precisamente los motivos que empujaron a muchas organizaciones a trasladar sus servicios a diversas nubes, son los que ahora les impulsan a retornarlos.

Si intentamos hacer un ejercicio de racionalización, tras analizar los argumentos a favor y en contra de cada una de las tendencias, veremos que estos pueden usarse indistintamente para reforzar ambas, y por lo tanto la conclusión será que **la elección debería depender de las necesidades, pero también previsiones de cada empresa**.

Por poner un breve ejemplo y revisemos esos puntos:

1. Control y seguridad

Tradicionalmente se argumentaba que las soluciones “on premise” contaban con un grado mayor de seguridad y control, al permitir ser soberanos de nuestras infraestructuras. Esto obviamente **requiere una inversión** en disponer de los recursos para dar dichos

servicios y administrarlos de manera correcta.

2. Personalización y adaptabilidad

En muchos casos, tienden a confundirse las modalidades comerciales con la arquitectura sobre la que se sustentan, y si bien los servicios “cloud” se han apoyado tradicionalmente en modelos de pago por uso (y viceversa), **existen alternativas que combinan ambas posibilidades, y sistemas híbridos que facilitan lo mejor de cada uno**.

3. Costos a largo plazo

Obviamente, el análisis de costes de una u otra alternativa, tiene que ser planteado desde una posición pragmática, en la que se asuma el hecho de necesitar que **los servicios estén debidamente mantenidos y actualizados en el tiempo**. Bajo esas premisas, veremos que ambos entornos incorporan sus propias necesidades y ninguno está exento de costes, basculando en cada caso sobre distintos puntos, con diferentes impactos en la fiscalidad de la empresa.

4. Rendimiento

Muchas de las tendencias recientes, abogaron por la **capacidad de crecimiento y acceso a potencias “ilimitadas” que proporcionaban los sistemas en la nube**, o simplemente a la abstracción de esas necesidades mediante la contratación de soluciones como servicio.

Obviamente, y teniendo en cuenta lo mencionado en puntos anteriores, se debe mantener presente que **algo así en última instancia implica un**

Rubén Río
 Responsable área
 comunicaciones
 Masscomm



traslado de costes, y puede resultar o no efectivo para la empresa a medio o largo plazo.

Igualmente, esos recursos de los que la organización podría optar por disponer en propiedad, requieren mantenimientos y están expuestos a averías y obsolescencia, lo que tampoco es algo que se pueda obviar.

5. Legislación y cumplimiento

Un punto con cada vez más peso y muy a tener presente, habida cuenta de los requisitos legales en cuanto a gestión y gobernanza de datos. **Cada organización debería tener muy en cuenta, no solo sus obligaciones legales presentes, si no los futuros requisitos de cara a obtener cualquiera de las certificaciones corporativas.**

Esto implica que, de cara a sustentar

servicios en entornos externos a la organización, deben conocerse todas las cuestiones relativas a ello. Pero tampoco podemos desatender que estas cuestiones son igualmente relevantes en los sistemas "on premise"

Quisiera darte mi enhorabuena si has conseguido llegar hasta aquí en la lectura, pero también trasladar mi más sincera disculpa si con ello pretendías obtener alguna respuesta concisa en cuanto a que decisión tomar respecto a las cuestiones tratadas.

La nube sigue siendo una opción poderosa y popular, especialmente para startups y empresas que buscan agilidad y una rápida implementación de servicios, pero no está exenta de hándicaps. La decisión entre nube y "on premise" no es binaria; y por ello cada vez más empresas adoptan un

enfoque híbrido, aprovechando lo mejor de ambos mundos.

En conclusión, la elección entre cualquiera de estas arquitecturas o modalidades dependerá de una variedad de factores, incluyendo la **estrategia de negocio, requisitos de cumplimiento, y consideraciones financieras.** Lo que es claro es que el mercado seguirá evolucionando, y las plataformas de comunicaciones corporativas deben ser lo suficientemente flexibles para adaptarse a las cambiantes necesidades empresariales.

¿Conoces nuestros mercados verticales?



mass SALUD



mass HOTELES



mass INDUSTRIA 4.0



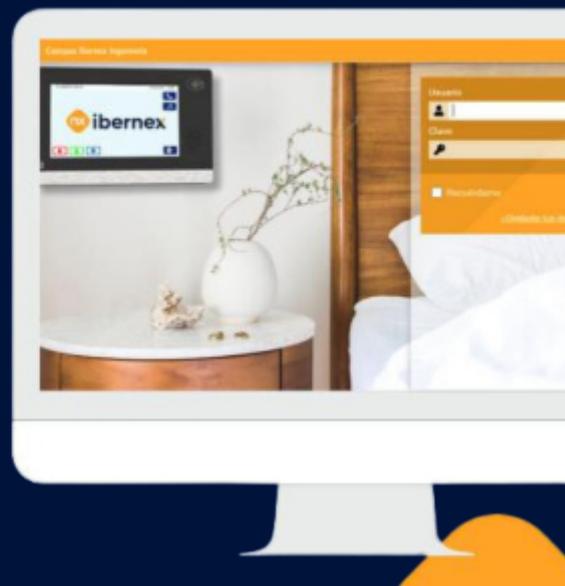
SMART PLACES



mass EDUCACIÓN



Ibernex lanza un nuevo campus online de formación gratuita para especialistas



Ibernex, reconocido fabricante español de soluciones tecnológicas para la digitalización de hospitales y residencias, ha dado un paso más en su compromiso con la excelencia y la innovación.

El pasado mes de mayo, lanzó su nueva plataforma de formación online, una herramienta diseñada específicamente para instaladores y especialistas del sector.

El nuevo campus online de Ibernex ofrece un **entorno de aprendizaje accesible y flexible**, disponible las 24 horas del día, los 7 días de la semana.

Esta modalidad permite a los alumnos formarse a su propio ritmo, desde cualquier lugar y en cualquier momento, eliminando las barreras tradicionales de tiempo y espacio que pueden dificultar el acceso a la formación continua.

► El **objetivo principal** de este campus es mejorar los conocimientos de los profesionales sobre los productos y soluciones de Ibernex. Además, se proporcionarán actualizaciones constantes sobre las últimas novedades de la compañía, garantizando que los instaladores estén siempre a la vanguardia de la oferta de soluciones y tecnología.

► Entre las **ventajas exclusivas** para las personas certificadas y las empresas homologadas se incluyen la participación en eventos especializados, el acceso a primicias sobre nuevas soluciones, y una completa documentación de venta.

Con esta iniciativa, Ibernex reafirma su compromiso con la formación y el desarrollo profesional de sus colaboradores, impulsando la calidad y eficiencia en la implementación de sus soluciones tecnológicas.

¡NUEVA PLATAFORMA!



El nuevo Campus de Ibernex es una plataforma de formación online **GRATUITA** que te permitirá mejorar tus conocimientos sobre nuestros productos y soluciones.



ONLINE 24/7

Nuestro campus es totalmente flexible ya que permite conectarse desde cualquier parte del mundo y a cualquier hora del día.



BENEFICIOS

Además de tener los conocimientos siempre actualizados, nuestro plan de formación te ofrece la oportunidad de beneficiarte de grandes ventajas.



PLAN DE CERTIFICACIÓN

Podrás completar tu formación para optar al plan de certificación y homologación de especialista oficial de Ibernex.

Hablamos con Eric Catalán sobre su campus online

¿Cuál fue la motivación principal para crear esta plataforma de formación online?

Queríamos asegurarnos de que todos nuestros distribuidores, independientemente de su ubicación geográfica, tuvieran acceso a una **formación de alta calidad y actualizada de manera constante**. Esto permite que estén formados en todo momento y puedan hacer un asesoramiento y aplicación de la mayor calidad posible.

¿Qué características destacáis del campus?

La plataforma ofrece una formación muy práctica y dinámica mediante vídeos. Además, puede realizarse en cualquier momento del día y desde cualquier parte del mundo, lo que otorga la **flexibilidad** que nosotros necesitábamos por la expansión internacional que estamos consiguiendo.

¿Cómo beneficiará esta plataforma a los instaladores?

Nuestros instaladores tendrán acceso a formación continua que les permitirá **mejorar sus conocimientos sobre nuestros productos y servicios**, aumentar su eficiencia y, en última instancia, mejorar su rendimiento y satisfacción del cliente. También podrán optar a la certificación y homologación como especialistas de Ibernex y conseguir el sello oficial.

¿Podrías compartir algún feedback que hayáis recibido hasta ahora de los usuarios de la plataforma?

Ya tenemos algún especialista realizando la formación y han notado un antes y un después con esta plataforma. Ahora pueden acceder a ella cuando lo necesitan incluso a modo de consulta. Al ser una formación en vídeo resulta muy dinámica y eso nos ha dado un muy buen feedback.

¿Cómo pueden acceder al plan de certificación y homologación de especialistas de Ibernex?

Cuando registramos al usuario les informamos de cómo optar al plan de certificación y homologarse como especialistas de Ibernex. Además, reciben un sello que pueden colgar en formato digital en su web y otras publicaciones. Esto es muy interesante porque tienen muchos beneficios.

¿Cómo pueden los instaladores apuntarse al campus?

Contactan con el departamento de formación **campus.formacion@ibernex.es** y nosotros, a través de los distribuidores, les enviamos las credenciales de acceso y, a partir de ahí, ya pueden comenzar con su formación!

Eric Catalán

Responsable del Dpto. de Formaciones y Soporte Ibernex



PLAN DE CERTIFICACIÓN

- ✓ Acceso ilimitado a los contenidos de la plataforma.
- ✓ Acceso a herramientas de comunicación en formato digital.
- ✓ Acceso a novedades por adelantado.
- ✓ Participación en eventos y otras promociones.
- ✓ Acceso a materiales demo.
- ✓ Asistencia en remoto por parte del equipo técnico de Ibernex para la configuración de producto en las 2 primeras instalaciones.



DIPLOMA POR MÓDULO



CERTIFICADO PERSONAL

SELLO ESPECIALISTA HOMOLOGADO

Una vez el especialista haya conseguido su certificado y se haya realizado un primer pedido de mínimo 35.000€ (p.v.p), la compañía recibirá el sello de "Especialista Ibernex Homologado".

Este sello tiene una validez sujeta a la certificación de los especialistas de la misma compañía, renovándose cada vez que éstos actualizan su formación online.

- ✓ Sello digital para publicación en web y medios digitales.
- ✓ Material digital de comunicación de obtención de sello.
- ✓ Newsletter exclusiva para especialistas homologados.





Éxito rotundo en los Desayunos Tech de Masscomm: Un foro para la innovación tecnológica

MURCIA

SANTIAGO DE COMPOSTELA

Los Desayunos Tech de Masscomm se han consagrado como un evento esencial en el calendario tecnológico, demostrando ser un éxito rotundo con una participación masiva en sus recientes ediciones en Murcia y Santiago de Compostela. La asistencia fue tan elevada en ambas ciudades que los eventos contaron con un aforo completo, reflejando el gran interés y la alta participación en esta iniciativa orientada a la innovación tecnológica.

Un inicio prometedor en Murcia

La primera sesión de estos Desayunos Tech se llevó a cabo en Murcia el pasado martes 21 de mayo. La jornada inició con un ambiente de expectación y entusiasmo, con profesionales de diversas áreas tecnológicas congregándose para conocer de cerca las últimas tendencias y soluciones presentadas por líderes del sector. La presencia de marcas destacadas como Hikvision, Ibernex, Moson, Poly|HP, TP-Link y Zyxel Networks subrayó la relevancia del evento. Cada fabricante tuvo la oportunidad de exponer sus innovaciones y cómo estas están diseñadas para enfrentar los desafíos actuales del mercado tecnológico.

Continuidad y éxito en Santiago de Compostela

La segunda sesión de los Desayunos Tech tuvo lugar una semana después, el 28 de mayo, en Santiago de Compostela. Siguiendo el éxito de la edición en Murcia, esta nueva convocatoria también registró un lleno total. Los asistentes pudieron disfrutar nuevamente de presentaciones detalladas sobre las últimas soluciones tecnológicas y tendencias del mercado. La constancia en la alta calidad de los contenidos y la organización fueron aspectos claves para mantener el interés y la participación activa de los asistentes.



Un foro para la innovación y el Networking

Los Desayunos Tech no solo se destacaron por las presentaciones y exposiciones de productos y soluciones tecnológicas, sino también por su valor como espacio de networking. Tras las sesiones de presentación, se organizó una actividad de networking que resultó ser crucial para **fomentar el intercambio de ideas y la formación de alianzas estratégicas**. Esta oportunidad de interactuar directamente con otros profesionales del sector, compartir experiencias y discutir posibles

colaboraciones fue uno de los aspectos más valorados del evento.

Sorteos y premios

Otro aspecto destacado de los Desayunos Tech fueron los **sorteos realizados entre los asistentes**. Los participantes tuvieron la oportunidad de ganar una variedad de premios proporcionados por los fabricantes, incluyendo **auriculares, puntos de acceso, botellas de crianza magnum y estuches de vino**. Estos sorteos añadieron un elemento de emoción y camaradería al evento, permitiendo a los asistentes disfrutar de una experiencia aún más enriquecedora y memorable.

Impresiones y valoraciones positivas

La atmósfera de colaboración y el intercambio de ideas dejaron una impresión muy positiva en todos los asistentes. **La alta participación y el entusiasmo reflejados en ambas ciudades consolidaron a los Desayunos Tech de Masscomm como una cita imprescindible para los profesionales del sector tecnológico**. Los participantes valoraron especialmente la posibilidad de conocer de primera mano las últimas innovaciones tecnológicas y de establecer contactos valiosos para el futuro.

Patrocinadores:



Un futuro prometedor

El éxito de los Desayunos Tech de Masscomm no solo resalta la importancia de estos eventos para la industria tecnológica, sino que también **pone de manifiesto el liderazgo de Masscomm en la promoción de la innovación y el desarrollo tecnológico**. Con la continuada participación y el interés creciente en estos foros, se espera que futuras ediciones de los Desayunos Tech sigan atrayendo a un número cada vez mayor de profesionales y empresas del sector, **consolidándose como un punto de encuentro esencial para la innovación tecnológica**.



Conclusión

Los Desayunos Tech de Masscomm han demostrado ser un éxito rotundo, con una participación masiva y una respuesta entusiasta tanto en Murcia como en Santiago de Compostela. Estos eventos no solo han servido como plataforma para la presentación de innovaciones tecnológicas, sino que también han facilitado un valioso espacio de networking para profesionales del sector. La alta calidad de las presentaciones, junto con la oportunidad de establecer contactos estratégicos, ha dejado una impresión duradera en los asistentes. Masscomm Innova, como organizador, ha reafirmado su posición como un líder en el sector, ofreciendo soluciones tecnológicas avanzadas y adaptadas a las necesidades de cada cliente. Con el éxito de estas ediciones, el futuro de los Desayunos Tech se perfila prometedor, anticipando una creciente participación y un impacto significativo en la industria tecnológica.

SOLUCIÓN ITS (INTELLIGENCE TRAFFIC SYSTEM)



Hikvision ha desarrollado la solución ITS (Intelligent traffic system) para localidades de tipo mediano o pequeño, con tecnología capaz de mitigar los problemas asociados al tráfico, la dificultad en el acceso, la congestión, así como dotar de un control de accesos dirigido a la seguridad y mejora de la movilidad.

La solución de tráfico inteligente de Hikvision para **Intelligent Towns** cuenta con un **sistema integral de video detección de alta fiabilidad basado en tecnología Deep Learning, y con una arquitectura sencilla, fácil de instalar, y con un bajo coste de inversión y mantenimiento.**

El sistema de tráfico para Intelligent Town de Hikvision se basa en un **control de accesos de vehículos, a través de cámaras LPR** instaladas en las principales vías de entrada y salida de la población o núcleos urbanos. **Toda la información generada por estas cámaras será gestionada desde un software de control único, que permite la gestión inteligente de todo el tráfico, y la movilidad.**

CASO DE ÉXITO



Desde Masscomm hemos suministrado esta solución de Hikvision a la empresa de seguridad integral Mass Security.

Mass Security ha implementado recientemente un avanzado sistema de Reconocimiento de Matriculas (LPR) basado en Inteligencia Artificial en San Millán de La Cogolla, con el objetivo exclusivo de identificar vehículos.

Este innovador proyecto busca reforzar la seguridad en la región, minimizando riesgos como incendios, el paso de vehículos desorientados, especialmente camiones, y otras actividades que requieran seguimiento.

San Millán de La Cogolla se ha beneficiado de esta tecnología de vanguardia para abordar problemáticas

como las derivadas del **"Triángulo de la Pantalóneta"**. Este fenómeno, que afecta a la circulación de vehículos pesados en la región, ha generado inconvenientes significativos. Numerosos camioneros, engañados por sus sistemas de GPS, se han perdido en la zona boscosa y han quedado atrapados en medio de la nada con sus vehículos pesados. Esto ha provocado situaciones peligrosas y accidentes, además de obstrucciones en el tráfico local.

El sistema LPR emplea sofisticados algoritmos de inteligencia artificial, permitiendo la detección inmediata de cualquier incidencia.

Esta tecnología facilita la notificación y gestión en tiempo real por parte de **los Cuerpos y Fuerzas del Estado**, lo que permite manejar rápidamente cualquier situación irregular. Como resultado, se reduce significativamente el tiempo de respuesta y se mejora la seguridad general.

Con este sistema, San Millán de La Cogolla se posiciona a la vanguardia en términos de seguridad y gestión de incidencias. La implementación de este sistema es un claro ejemplo de cómo la tecnología puede contribuir a la seguridad pública.

IP One

la solución perfecta para viviendas unifamiliares



El 2N IP One se posiciona como el videoportero IP definitivo para hogares familiares, combinando lujo, tecnología avanzada y un diseño minimalista. Este dispositivo no solo cumple con las exigencias estéticas de una residencia moderna, sino que también ofrece funcionalidades de seguridad superiores.

Diseño y durabilidad

El 2N IP One destaca por su **elegante diseño minimalista, centrado en un exclusivo botón redondo retroiluminado**. Su cuerpo de aluminio, no solo aporta una estética sofisticada, sino que también asegura una durabilidad extrema.



Este videoportero es resistente al vandalismo, soporta intensas lluvias y es a prueba de polvo, cumpliendo con las certificaciones IP66 e IK08.

Ejecuta el sistema operativo 2N, garantizando una integración perfecta en el ecosistema 2N y proporcionando robustez y ciberseguridad.

Tecnología de vanguardia

Basado en la plataforma Axis ARTPEC, el 2N IP One está **equipado** con una **cámara Full HD de gran angular de 156 grados**. Esta cámara incluye un **zoom facial adaptativo** y la capacidad de leer códigos QR, proporcionando una seguridad integral y eficiente para su hogar.

Además, **cuenta con un potente altavoz y un micrófono** estratégicamente colocados en un sellado especial, garantizando una claridad de audio excepcional.

Funcionalidades destacadas:

1. Control directo de la puerta:

A diferencia de los videoporteros convencionales, el 2N IP One permite conectar la cerradura directamente a la unidad, facilitando el control de acceso.

2. Integración y seguridad:



3. Servicios en la nube:

Totalmente respaldado por el portal My2N, ofrece servicios gratuitos de llamadas en la nube y configuración remota, facilitando su gestión y operación.

El 2N IP One redefine la seguridad y el control de acceso en los hogares modernos.

¡Descubre el 2N IP One y transforma la seguridad de tu casa!

masscomm 

se convierte en
mayorista oficial
en España y
Portugal de



Moson fabricante líder en el sector de los audiovisuales y pantallas Led.

Nos complace anunciar que hemos alcanzado un importante acuerdo de colaboración con Moson, **fabricante líder en el sector de los audiovisuales y pantallas Led.**

Esta alianza estratégica convierte a Masscomm en el mayorista oficial de la marca en España y Portugal, reforzando nuestra apuesta por los audiovisuales en un entorno en el que la tecnología converge, uniendo las telecomunicaciones con el networking, la seguridad y los audiovisuales para poder ofrecer una solución integral e imbatible al canal.

La elección de Moson de seleccionarnos como su mayorista oficial en España y Portugal se fundamenta en nuestra sólida reputación como un mayorista de confianza.

Este reconocimiento se refuerza aún más al haber sido el **cuarto mayorista con mayor crecimiento en España durante 2023 según la**

revista Channel Partner (BPS).

Además, la cercanía al cliente y nuestro excepcional servicio de preventa y postventa han sido factores clave en esta decisión.

"Este paso adelante en la potenciación de nuestro catálogo es motivo de gran satisfacción para nosotros. Estamos comprometidos a seguir innovando y ofreciendo soluciones de vanguardia que impulsen el éxito de nuestros socios y clientes" ha declarado **Juan Antonio Osaba, CEO en Masscomm.**

Para acercar aún más la marca Moson a nuestros clientes, organizaremos showrooms en diferentes ubicaciones, como: Madrid, Barcelona, Logroño, Santiago de Compostela, Murcia... En estos espacios, nuestros distribuidores podrán explorar las soluciones de Moson de primera mano.

Además, nos es grato comunicar que en esta nueva etapa contaremos con la colaboración e

implicación de **José Antonio Pérez** que se suma a liderar esta alianza como **Business Development Manager de Audiovisuales en Masscomm.**

Con 35 años de experiencia en el sector audiovisual, José Antonio aporta un amplio conocimiento que complementará el trabajo de **nuestro experimentado equipo preventa/posventa de audiovisuales, compuesto por Gonzalo Macías y Juanjo Moreno.**

Queremos expresarte nuestro más sincero agradecimiento por elegirnos como tu socio en el mundo de la tecnología.

Seguiremos trabajando para ofrecerte lo mejor en cada paso del camino. Gracias por formar parte de la familia Masscomm y por permitirnos seguir creciendo y prosperando juntos.

Puedes ampliar información en: preventa@masscomm.es

Conectividad

Automatización

Seguridad

Infraestructura

Servicios Cloud

Interactividad

Hub Technology

Visual Experience

AI



mass HOTELES

SOLUCIONES GLOBALES PARA EL SECTOR HOTELERO

masscomm 

Tu Socio Tecnológico
de Confianza

Atención al cliente
941 240 694
info@masscomm.es
www.masscomm.es



MASS SALUD MASS HOTELES SMART PLACES
FOOD DEFENSE MASS INDUSTRIA 4.0
MASS EDUCACIÓN

CONOCE LOS NUEVOS MERCADOS VERTICALES DE MASSCOMM

COMUNICACIONES



NETWORKING



CLOUD



SEGURIDAD



AUDIOVISUALES



Mantente informado de todas nuestras noticias y novedades: entra en www.masscomm.es/suscripcion o mediante el código QR y rellena el formulario. Tras verificar los datos aportados comenzarás a recibir gratis cada mes en tu email nuestra publicación digital o, si lo deseas, en formato impreso.

SUSCRÍBETE
GRATIS A

massnews

LA REVISTA DE
MASSCOMM
www.masscomm.es



Delegación

C/ Rosa Chacel 36,
nave 22 P21
26007. Logroño. La Rioja

Delegación

C/ Marie Curie, 7. Edificio
Beta, Oficinas 6.1 Y 6.2
28521 Rivas Vaciamadrid
Madrid

Delegación Cataluña

T. +34 648 632
Delegación
T. +34 639 199 472

Atención al cliente

941 240 694